

Unser
Körper
spricht



ich wenn
wir
schweigen

Die VERGISSS
7-38-55
Regel

Mit gezielter Körpersprache Kunden überzeugen

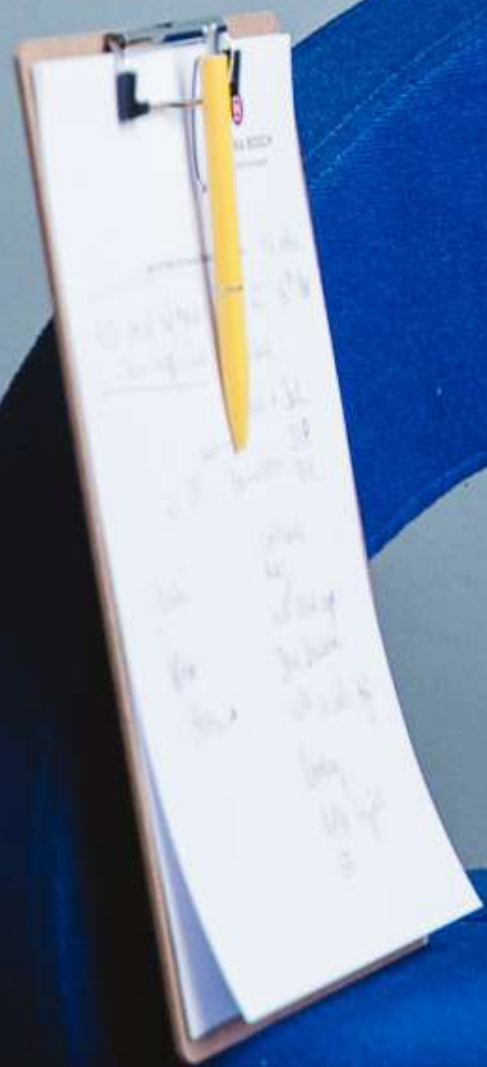


mit Barbara
Bosch

Körpersprache Trainingsplan

1. Körpersprache Warm-Up
2. Körpersprache Tools für Präsentationen und Meetings
3. Körpersprache Wrap-Up

1. Körpersprache Warm-Up





LIMBI
überzeugen
mit AIR

A

Angenehm

I

Interessant

R

Relevant

Angenehm



Baumstand



Blickkontakt &

Freude

Interessan t: Einstieg mit



Frage



Stor
y



Fakten

Relevant



WIIFM?

A

Angenehm

I

Interessant

R

Relevant

2. Körpersprache Tools für Präsentationen und Meetings

Nähe aufbauen



Distanzzonen nutzen



Dolchstoß versus Open Arms



Photo by Adi Goldstein via Unsplash



Baumstand im Sitzen nutzen



Beim Telefonieren stehen & lächeln



Photo NordWood Themes via Unsplash



Photo Michael Dam via Unsplash

81% der Vortragenden
präferieren lieber mit
PowerPoint

70% des Publikums bevorzugt
Präsentationen ohne
technische Hilfsmittel

So wirst Du zum Kundenliebling



Größe



Zahle



Emotione

3. Körpersprache Wrap-Up

7 Körpersprache Take Aways

1. Überzeuge LIMBI mit AIR
2. Bau Nähe zu Deinem Kunden auf
3. Nutze Distanzzonen
4. Kommuniziere mit „Open Arms“ statt Dolchstoß
5. Nutze den Baumstand im Sitzen
6. Telefoniere im Stehen und lächle 😊
7. Du bist die PowerPoint: Überzeuge Deine Kunden mit Gestik und Mimik

Let`s connect

www.barbarabosch.com



contact@barbarabosch.com



0177-8376159

Instagram: barbara__bosch

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/barbara-bosch/>

Xing:

https://www.xing.com/profile/Barbara_Bosch5/cv

Facebook:

<https://www.facebook.com/barbara.bosch.501>

Wenn nicht anders angegeben, stammen alle Fotos dieser Präsentation von Laura Tran



BARBARA BOSCH

Speak and Succeed